

Der Nr. 1 Partner für Sanitär, Heizung und Installationstechnik!



SHT



SHT Perchtoldsdorf erwarten Sie mehr!



SHT Unser Service. Ihr Mehrwert.
www.sht-gruppe.at



INHALT

Willkommen bei SHT Perchtoldsdorf	3
SHT Wien und Niederösterreich wachsen zusammen	4
Die SHT Vertriebsmannschaft	6
Lehrling bei SHT	9
Kundennähe dank flächendeckender Infrastruktur	10
Die Logistikprofis der SHT	12
SHT myAPP	14
SHT in Zahlen	16

IMPRESSUM

Eigentümer, Herausgeber, Verleger:
SHT Haustechnik AG
Gurkgasse 7-9, 1140 Wien
www.sht-gruppe.at, www.sht-slovensko.sk

Ihr Kontakt zur SHT Perchtoldsdorf:

2380 Perchtoldsdorf, Brunnerfeldstraße 53

T: +43 (0)5 9696 2-0

F: +43 (0)5 9696 2-90

E: perchtoldsdorf.info@sht-gruppe.at

Bürozeiten:

Mo – Do: 7.30 – 16.30 Uhr

Fr: 7.30 – 12.30 Uhr



Besuchen Sie uns auf
Facebook und werden
Sie Fan!

www.facebook.com/SHT.Haustechnik

Die in der Imagebroschüre verwendeten Ansprachen inkludieren jeweils auch die weibliche Form. Im Interesse des Textflusses und der Lesefreundlichkeit verzichten wir auf die Angabe beider Formen.

Fotos: SHT Haustechnik AG, Shutterstock, Oliver Wolf

Willkommen bei SHT Perchtoldsdorf!

Um die Betreuung unserer Kunden noch weiter zu optimieren haben wir den historischen Schritt gewagt und unsere beiden traditionsreichen Niederlassungen in Wien und in Perchtoldsdorf zu einem zentralen Standort für Wien, Niederösterreich und dem Burgenland zusammengeschlossen.

Wir sind stolz, dass diese große neue Vertriebsseinheit der SHT ein Service garantiert, das Kunden begeistert.

Die Vorteile liegen klar auf der Hand: Das vereinte Team ist effizient und reagiert rasch auf Kundenanfragen. Neue interne Strukturen sorgen zusätzlich für perfekte Betreuung. Und dank der Überarbeitung der Vertriebsgebiete ist ein abgestimmtes flächendeckendes Service möglich.

All unsere Initiativen haben ein Ziel: Wir wollen Ihnen den Geschäftsalltag erleichtern und Sie unterstützen, bei ihren Kunden erfolgreich zu sein. Dazu arbeiten alle SHT Mitarbeiter eng zusammen – die Kollegen im Innen- und Außendienst, Logistiker und LKW-Fahrer, Teams in den ISC Märkten, den Bäderparadiesen und die Crew von mySHT. Durch den Zusammenschluss von SHT Wien und SHT Niederösterreich konnten wir die Qualität der Betreuung noch weiter steigern.

Unsere Zusammenarbeit ist die Basis für den gemeinsamen Erfolg. Darauf bauen wir auch in Zukunft. Daher freue ich mich besonders, Ihnen mit dieser Broschüre einen Einblick in die neue Vertriebsniederlassung SHT Perchtoldsdorf geben zu können.

Ihr Robert Paar,
Vice President Sales



**Robert Paar, SHT
Vice President Sales**

Der Glaube an die Branche und der kontinuierliche Ausbau der gezielten Serviceleistungen stärken unsere Marktposition und vertiefen unsere Beziehung zum Kunden. Gute strategische Verbindungen und eine ausgeprägte Innovationsbereitschaft helfen uns, diese Philosophie zu leben. SHT ist immer einen Schritt voraus, denn wir denken bereits heute über Innovationen nach, die für den Installateur in Zukunft interessant sein werden.

„WIR BÜNDELN UNSERE
FACHKOMPETENZ UND
BIETEN DAMIT KUNDEN
NOCH MEHR SERVICE.“



Gemeinsam erfolgreich! SHT Wien & SHT NÖ wachsen zusammen

Zusammen erreicht man mehr! Daher bündelt SHT ihre Kompetenzen im Osten Österreichs.

Das Ergebnis: noch mehr Service und Betreuung, die Kunden begeistert.

Die Vorteile des Zusammenschlusses von SHT Wien und SHT Niederösterreich können sich sehen lassen.

Perfekte Betreuung

Die Vertriebseffizienz wurde erhöht und die Betreuungsmöglichkeit intensiviert. Einerseits geschieht dies durch eine Neuorganisation des Innendienstes, bei dem durch neue Sparten – Key Account Manage-

ment und Profigeschäft – die Kundenbedürfnisse perfekt abgedeckt werden können. Andererseits sorgt eine Restrukturierung der Außendienst-Mannschaft für perfekt abgestimmte Betreuung der Installateure in der gesamten Region.

Effiziente Bearbeitung

Die räumliche Nähe des kompletten Vertriebsteams hat positive Auswirkungen auf die interne Kommunikation bei SHT. Kundenanliegen können daher noch rascher und effizienter bearbeitet werden. Auch die direkte Nachbarschaft zum Logistikzentrum hat für SHT Partner konkrete Vorteile.



Präzente Ansprechpartner

Das gemeinsame Vertriebsnetzwerk der SHT erhöht die Erreichbarkeit im Telefonverkauf deutlich. Die zentrale Auftragsabwicklung, die größte Kalkulationsabteilung und das stärkste Heizungs- und Energieberatungszentrum im Osten Österreichs sorgt in Kombination mit den meisten Ausliefertouren, Abholmärkten und Bäderparadiesen für eine unvergleichliche Kundenbetreuung.

Ideale, die den Erfolg sichern

Mit dem Leitspruch „Unser Service. Ihr Mehrwert.“ signalisiert SHT Partnern und Mitarbeitern den hohen Qualitätsanspruch sowohl auf Produkt- als auch auf Kompetenzebene. Ein wesentlicher Inhalt dieser Strategie ist, dass alle Mitarbeiter ihre Handlungen nach einem Mehrwert ausrichten und in allen Bereichen nach Bestleistungen streben.

Basis dafür ist ein starkes Unternehmen, das seinen Kunden zuverlässig mehr bieten kann.

MEHR AMBITION:

Wir sind und haben die ambitioniertesten Berater
Kunden und Partner spüren den Spirit der SHT bei jedem Kontakt. Kompetent in der Sache und begeistert in der Betreuung haben Mitarbeiter solides fachliches Können, großen Ideenreichtum und eine beachtliche Portion Ehrgeiz.

MEHR PRÄZISION:

Wir sind und haben die präzisesten Logistiker
Kunden und Partner können sich 100%ig auf SHT verlassen. Geliefert wird die richtige Ware, in der richtigen Menge, zur richtigen Zeit, an den richtigen Ort. Das Produktsortiment ist einzigartig und von den rund 580.000 Artikeln sind mehr als 28.000 täglich verfügbar.

MEHR FAIRNESS:

Wir sind ein fairer Partner
Der Erfolg ihrer Kunden ist SHT genauso wichtig wie ihr eigener. Auch das ausgewogene Preis-Leistungs-Verhältnis wird von Partnern sehr geschätzt.



Kurt Göppner,
Verkaufsleitung bei
SHT Perchtoldsdorf

Durch die Zusammenlegung am Standort Perchtoldsdorf werden wir mit rund 70 Mitarbeitern im Vertrieb eine höchst qualitative Kundenbetreuung erzielen. Mit Innovationen in allen Vertriebskanälen wird der Service zum Kunden weiter optimiert.

SHT Vertriebsmannschaft

Betreuung, die begeistert

Unser Anspruch in der Kundenbetreuung ist ein Mehr an Ambition, ein Mehr an Präzision und ein Mehr an Fairness. Wir sind der Großhändler, der sich ganz klar differenziert und sich in allen Leistungen vom Durchschnitt abheben möchte. Das funktioniert mit einer perfekten Infrastruktur, mit innovativen Leistungen und mit begeisterten Mitarbeitern, die bereit sind, stets mehr zu bieten.

Bei SHT Perchtoldsdorf kümmern sich täglich rund 70 Mitarbeiter im Verkauf darum, ein Service zu bieten, das Kunden begeistert.



Außendienst – der persönliche Kontakt zum Kunden

Der persönliche Kontakt mit Kunden ist durch die Mitarbeiter im Außendienst gewährleistet. Dank der engen Beziehung zu den Installateuren ist es SHT möglich, rasch auf Kundenwünsche zu reagieren und gemeinsam erfolgreiche Konzepte zu entwickeln.

Telefonverkauf – der direkte Draht zur SHT

SHT investiert viel in die Ausbildung der Mitarbeiter und in die Infrastruktur. Daher ist man bei SHT stolz auf das Know-how der Kundenbetreuer und auf die rasche Reaktion auf telefonische Anfragen.

Heizungsabteilung – Profis für moderne Energietechnik

Die Mitarbeiter im Heizungs- und Energieberatungszentrum sind versiert in allen Fragen der Energietechnik und unterstützen bei der Wahl des passenden Heizsystems. Sie sind auch kompetente Ansprechpartner bei modernen Energieformen wie Photovoltaik, Solarthermie und Windkraftanlagen. Ergänzend steht Interessierten im Bäderparadies Perchtoldsdorf ein eigener Heizungsbereich zur Verfügung.



**Martin Szeidl, Leitung
Telefonverkauf bei
SHT Perchtoldsdorf**

Das perfekte Service für jeden Kunden zu bieten ist bei SHT selbstverständlich. Egal, ob ein großer Objektbau abgewickelt oder ein kleines Bauvorhaben betreut wird. Die Mitarbeiter im Innen- und Außendienst, die Kollegen in den ISC Märkten und in den Bäderparadiesen oder die mySHT Crew unterstützen den Installateur in allen Bereichen seines Geschäftsalltages kompetent, präzise und freundlich.



Martin Haas, Leitung Verkauf Innendienst Großkunden, Kalkulation SHT Perchtoldsdorf

Professionelle Baustellenabwicklung erfordert rasche Angebote, detaillierte Terminwartung und die effiziente Steuerung von benötigten Produkten. Was die Kollegen der Großkundenabteilung und der Kalkulation auszeichnet, sind kurze Kommunikationswege, das profunde Know-how und der beherzte Einsatz für ihre Partner. Dies sorgt für zufriedene Kunden.

Kalkulationsabteilung – professionelle Ansprechpartner für Ausschreibungen

Leistungsverzeichnisse für Ausschreibungen genau und effizient zu bearbeiten ist die Aufgabe der Kalkulationsabteilung. Dank der engen Zusammenarbeit mit der liefernden Industrie sind rasche und faire Angebote garantiert. Wir wissen, dass für Objektverantwortliche ein kompetenter Partner unerlässlich ist.

SHT Großkundenabteilung – professionelles Key Account Management

Objektkunden werden von einer speziellen Innendienst-Einheit betreut, denn öffentliche Projekte verlangen nach fachkundiger Begleitung. SHT Perchtoldsdorf bietet professionelle Unterstützung speziell für Installateure, die öffentliche Bauten betreuen. Deren Geschäftsalltag ist von besonderen Anforderungen geprägt, da bei großen Baueinheiten ein hohes Maß an Koordination in verschiedenen Bereichen nötig ist. So sind beispielsweise punktgenaue Anlieferung der Artikel für festgelegte Baustellenabschnitte und logistische Präzision unerlässlich.



Lehrling bei SHT

SHT bietet seit vielen Jahren Jugendlichen eine solide Ausbildung mit spannenden Berufsperspektiven. Derzeit arbeiten am Standort Perchtoldsdorf 20 Lehrlinge.

Die Ausbildung erfolgt im Rahmen einer Jobrotation, um interne Abläufe und Prozesse kennenzulernen und abteilungsübergreifend agieren zu können. Produktschulungen, Exkursionen sowie die Weiterbildungsmodulare der SHT Akademie komplettieren die Lehre.

Um die Qualität zu sichern, gibt es kontinuierliche Wissens-Checks und Evaluierungsgespräche. 2013 wurde SHT durch Wirtschaftsminister Reinhold Mitterlehner die Auszeichnung „staatlich ausgezeichneter Ausbildungsbetrieb“ verliehen.



*Viele erfolgreiche Mitarbeiter
haben ihre Berufskarriere als Lehrling
bei SHT gestartet.*



Kundennähe dank flächendeckender Infrastruktur

Installateur Service Center (ISC) – einer ist immer in Ihrer Nähe

Im Osten Österreichs führt SHT 19 ISC Abholmärkte. Das Sortiment ist ein breiter Mix an Sanitär-, Heizungs- und Installationsmaterialien. Gut ausgebildete Mitarbeiter unterstützen bei der Auswahl der Produkte. Ergänzt wird das Angebot durch Veran-

staltungen der Industriepartner, die vor Ort über die neuesten Produkte informieren. ISC Märkte sind die perfekte Ergänzung zur täglichen Wareneinstellung durch die SHT Logistik.

1020 Wien, Fugbachgasse 4
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-13:30
T: 05 9696 1- 502, F:-9502
isc.wien02@sht-gruppe.at

1030 Wien, Franzosengraben 5
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-12:30
T: 05 9696 1- 503, F:-9503
isc.wien03@sht-gruppe.at

1050 Wien, Schönbrunner Straße 12
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-12:30
T: 05 9696 1- 505, F:-9505
isc.wien05@sht-gruppe.at

1070 Wien, Kaiserstraße 14
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-16:00
T: 05 9696 1- 850, F:-9854
isc.wien07@sht-gruppe.at

1100 Wien, Favoritner Gewerberg 1
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-16:00
T: 05 9696 2- 510, F:-9510
isc.wien10@sht-gruppe.at

1140 Wien, Gurkgasse 7-9
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-12:30
T: 05 9696 1- 250, F:-9250
isc.wien14@sht-gruppe.at

1180 Wien, Gersthofstraße 29-31
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-13:30
T: 05 9696 1- 518, F:-9518
isc.wien18@sht-gruppe.at

1210 Wien, Ignaz-Köck-Straße 9
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-16:00
T: 05 9696 1- 521, F:-9521
isc.wien21@sht-gruppe.at

1220 Wien, Voigtgasse 7
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-16:00
T: 05 9696 2- 522, F:-9522
isc.wien22@sht-gruppe.at

2000 Stockerau, Wiener Straße 28
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-12:30
T: 05 9696 1- 555, F:-9555
isc.stockerau@sht-gruppe.at

2331 Strasshof, Hauptstraße 4
Mo-Do: 7:00-16:45, Fr: 7:00-13:00
T: 05 9696 2- 525, F:-9525
isc.strasshof@sht-gruppe.at

2380 Perchtoldsdorf, Brunnerfeldstr. 5
Mo-Do: 6:45-17:00, Fr: 6:45-14:00
T: 05 9696 2- 124, F:-9124
isc.perchtoldsdorf@sht-gruppe.at

2500 Baden, Zur Hutweide 3
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-13:30
T: 05 9696 2- 570, F:-9570
isc.baden@sht-gruppe.at

2700 Wr. Neustadt,
Wienerstr. 111-115, Halle 3.5 C+D
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-13:00
T: 05 9696 2- 560, F:-9560
isc.wrneustadt@sht-gruppe.at

3100 St. Pölten, Porschestraße 23
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-13:30
T: 05 9696 2- 550, F:-9550
isc.stpoelten@sht-gruppe.at

3362 Mauer-Amstetten,
Galtbergstraße 1
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-13:00
T: 05 9696 4- 560, F:-9560
isc.amstetten@sht-gruppe.at

3500 Krems, Bertschingerstraße 6
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-12:30
T: 05 9696 1- 585, F:-9585
isc.krems@sht-gruppe.at

7100 Neusiedl am See,
Rot Kreuz Gasse 25
Mo-Do: 6:30-16:30, Fr: 6:30-13:00
T: 05 9696 2- 554, F:-9554
isc.neusiedl@sht-gruppe.at

7210 Mattersburg, Industriestr. 7
Mo-Do: 7:00-16:30, Fr: 7:00-12:30
T: 05 96 96 2- 580, F:-9580
isc.mattersburg@sht-gruppe.at

Österreichweit stehen Kunden **41 ISC Märkte** zur Verfügung!



Bäderparadiese – Österreichs größte Bäderauswahl

Drei Bäderparadies-Schauräume stehen Kunden im Osten Österreichs zur Verfügung. Komplett ausgestattete Badkoben und ergänzende Präsentationswände zeigen unzählige Möglichkeiten für die Bad-

gestaltung auf. Kompetente Mitarbeiter unterstützen den Kunden bei der Planung seines Traumbades und der Auswahl der passenden Produkte. Perfekte 3D-Pläne visualisieren vorab das künftige Traumbad.

1070 Wien

Kaiserstraße 14-18
T: 05 9696 1- 810, F: -9810
E: bp.wien07@sht-gruppe.at
Mo-Fr 9:00-18:00, Sa 9:00-13:00

1210 Wien

Ignaz Köck Straße 9
T: 05 9696 1- 540, F: -9540
E: bp.wien21@sht-gruppe.at
Mo-Fr 9:00-18:00, Sa 9:00-13:00

2380 Perchtoldsdorf

Brunnerfeldstraße 53
T: 05 9696 2- 311, F: -9311
E: bp.perchtoldsdorf@sht-gruppe.at
Mo-Fr 9:00-18:00, Sa 9:00-13:00

Neueröffnung SHT Bäderparadies in Perchtoldsdorf

Wir freuen uns besonders auf die Neueröffnung des SHT Bäderparadies-Schauraumes in Perchtoldsdorf. Ab Frühjahr 2014 macht die völlig neu adaptierte Ausstellung wieder Lust auf ein hochwertiges Bad. Neu ist der großzügige Bereich für Heizung & Energie.



**Ernst Herczog,
Niederlassungsleiter
SHT Logistik**

Die SHT Logistik ist zuverlässig, schnell und transparent. Daher bin ich überzeugt, dass Kunden durch die räumliche Nähe des Hauptverteilzentrums zum Vertriebsstandort in Perchtoldsdorf viele Vorteile entstehen.

Die Logistikprofis der SHT

Der erweiterte SHT Standort in Perchtoldsdorf überzeugt auch durch logistische Synergieeffekte. Die unmittelbare Nähe zum Hauptverteilzentrum der SHT bringt Kunden viele Vorteile.

Schnelle Reaktion

Pro Jahr werden in Perchtoldsdorf rund 290.000 Wareneingänge verbucht. Sollte sich bei einer Position eine Frage ergeben, kann diese sofort persönlich geklärt werden.

Hohe Verfügbarkeit

Die rund 20.000 Lagerartikel im Hauptverteilzentrum sorgen in Kombinationen mit der perfekten Disposition für eine einzigartige Verfügbarkeit von über 98 %. Dies macht SHT zum schlagkräftigsten Großhändler in der Region.



Korrekte Lieferungen

SHT überzeugt durch perfektes Supply-Chain-Management. Dank der Einführung von FLOW 1 (sorgt für eine korrekte interne Warenbewegung) erreicht das Zentrallager eine Fehlerquote von unglaublichen 0,13 % bei 1,7 Mio. Positionen. Dieser Wert zählt zu den niedrigsten in der Branche.

Genauere Sendungsverfolgung

Durch FLOW 2 (Innovative Lösung für Verladung und Zustellung) können Kunden wie auch Mitarbeiter der SHT direkt auf wichtige logistische Daten zugreifen. Dazu zählen die Track & Trace-Sendungsverfolgung, das SMS Zustell-Aviso, die elektronische Unterschrift, ein Foto der Sendung und das elektronische Übernahmeprotokoll.

Großer Fuhrpark

43 LKWs, 1 Kranwagen und eine Flotte von Klein-LKWs bringen Bestellungen termingerecht zum Kunden. Über 40 % der Installateure erhalten die Ware bereits vor 10 Uhr.

Persönlicher Kontakt

Dank der fixen Touren ist auch die persönliche Betreuung der Kunden durch die Fahrer gewährleistet. Die räumliche Nähe erleichtert die Kommunikation zwischen Logistik- und Verkaufsmitarbeiter.

SHT Zentrallager in Perchtoldsdorf

19.000 m² – verbaute Fläche
3.000 m² – Freifläche
3.000 m² – Außenlager
2.200 m² – Halle

32.000 Lagerplätze
20.000 Lagerartikel

SHT myAPP

mobil, innovativ und voller Möglichkeiten

Welchen Nutzen hat der Kunde? Diese Frage steht im Mittelpunkt all unserer Überlegungen. Wenn wir ein neues Programm entwickeln oder eine Umstellung in einem Bereich planen, wir über Lösungen für morgen nachdenken, oder unsere Logistik revolutionieren – bei all unseren Ideen und Konzepten steht die Frage nach dem Kundennutzen an erster Stelle.

Hinter jedem Projekt steckt viel Arbeit, viel Know-how und viel Manpower. Daher muss auch ein klarer Nutzen für den Kunden spürbar sein.

Hier stellen wir Ihnen ein innovatives Tool von SHT vor, das Ihnen viele Vorteile bietet: myAPP

Wer myAPP, eine von SHT entwickelte Applikation für Smartphones und Tablets, installiert, hat wichtige Informationen für den Arbeitsalltag stets griffbereit. Die Scanfunktion und die Möglichkeit zum Teilen von Dokumenten eröffnen beispielsweise ganz neue Perspektiven für Sie.



Was kann myAPP

Aktionen: Schnäppchenjäger aufgepasst!
Hier finden Sie eine Übersicht aller Aktionen, die SHT in Ihrer Region bietet.

Kataloge:
Zum Stöbern oder gezielt Ausschuchen!
In diesem Bereich haben Sie die Möglichkeit in die SHT Hauptkataloge einzusteigen. Aufgebaut wie die gedruckten Kataloge, finden Sie sich sofort zurecht. Wählen Sie das Gewünschte aus und bestellen Sie mit einem Klick. Einfacher geht es nicht.

Ansprechpartner: Touch & Call!
Die Ansprechpartner Ihrer SHT Niederlassung haben Sie ab jetzt immer griffbereit. Und das Beste ist – mit nur einem Touch können Sie den SHT Mitarbeiter sofort anrufen oder die Nummer speichern.

Anfrage: Der schnelle Kontakt!
Wenn Sie Ihrer SHT Niederlassung direkt eine Anfrage schicken möchten ist dies über myAPP einfach möglich.

Dokumente: Teilen Sie Unterlagen!
Diese Funktion ist besonders praktisch. Alles was Sie brauchen ist myAPP und einen Zugang zur Webseite mySHT. Sie können Dokumente, wie zum Beispiel Fotos, bequem mit Ihren Kollegen teilen, ohne sie per Email verschicken zu müssen. Sie laden ein Bild über myAPP auf der Baustelle hoch, die Mitarbeiter im Büro steigen bei mySHT ein und sehen es gleich auf ihren Bildschirmen. Möchten Sie einem Monteur eine technische Zeichnung zukommen lassen oder eine knifflige Einbausituation abklären? Machen Sie ein Foto und teilen Sie es. Ein Bild sagt mehr als 1000 Worte. Diese Funktion sorgt für eine zügige korrekte Baustellenabwicklung und für einen einheitlichen Informationsstand aller Kollegen.



ISC & BP Finder: Der schnellste Weg!
Der ISC & BP Finder zeigt Ihnen die SHT Abholmärkte und Bäderparadiese in Ihrer unmittelbaren Umgebung an. Sie können auch nach einem bestimmten Standort oder einer Postleitzahl suchen. Auf der Karte sehen Sie, wie nah Sie bereits sind. Praktisch: Sie können die SHT Mitarbeiter auch gleich direkt anrufen.



Industrie: Die Hersteller im Blick!
Möchten Sie wissen, wo ein Hersteller seinen Standort hat, wollen Sie ein Mail schreiben oder gleich direkt anrufen? Diese Informationen zeigt Ihnen der Industrie Finder auf myAPP komfortabel an.



Mein Konto:
Ihre persönlichen Einstellungen!
Hier haben Sie Informationen über Ihre persönlichen Einstellungen parat.



Feedback: Sagen Sie Ihre Meinung!
Wenn Ihnen myAPP gefällt, freuen wir uns über eine positive Bewertung.

Suche: Zum raschen Finden!

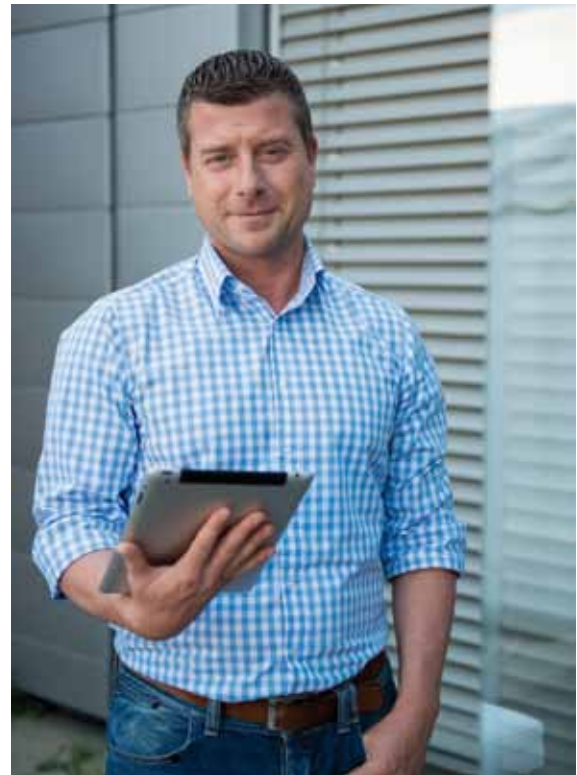
Sie interessieren sich für den Preis und die Verfügbarkeit von einem bestimmten Produkt? Dann suchen Sie bequem nach der Artikel- oder Hersteller-Nummer, dem Volltext, dem Bestellcode oder dem EAN Code. myAPP kann auch Artikelnummern erfassen, die sie selber vergeben haben, oder die in Ihrem Lager angebracht sind.

Warenkorb & Merkzettel: Bestellungen managen!
Die Warenkorb- und Merkzettelfunktion helfen Ihnen Ihre Bestellungen perfekt zu managen.

Scanner: Artikelnummern erfassen!

Auf dieses Feature sind wir besonders stolz. Dank der eingebauten Scanfunktion haben Sie die Möglichkeit jeden EAN Code eines Artikels einzulesen. Diese finden Sie beispielsweise auf einer Verpackung, im Lager, im Abholmarkt. myAPP verarbeitet die Informationen in Echtzeit. So können Sie gleich die Verfügbarkeit und den Preis des Produktes bei SHT prüfen und bestellen. Sie brauchen keinen separaten Scanner für Ihre Lagerbewirtschaftung, denn dank myAPP erfassen Sie Nachbestellungen bequem über Ihr Smartphone.

Entwickelt wurde myAPP von der SHT eBusiness-Abteilung in Zusammenarbeit mit lemon42!



Johann Wiehart leitet diese innovative Abteilung und ist von **myAPP** überzeugt:

myAPP revolutioniert den Geschäftsalltag unserer Kunden – ihre Lagerbewirtschaftung, die Disposition und Baustellenabwicklung, das Dokumentenmanagement und unterstützt beim Monitoring und der Kommunikation. Man kann sagen myAPP ist das mobile Google der Branche, so vielfältig sind die Möglichkeiten. Wenn wir durch die Bereitstellung innovativer Lösungen Kunden einen Vorsprung verschaffen können, haben wir unser Ziel erreicht. Wir lehnen uns jedoch nicht zurück und genießen den Erfolg, sondern wir entwickeln laufend innovative Konzepte. Unsere Mitarbeiter setzen dabei auf neue Technologien, bewährte Systeme und auf ihr umfassendes Know-how, um Lösungen zu entwickeln, die einen konkreten Nutzen für unsere Partner haben.

myAPP erhalten Sie gratis
in den Appstores von Apple und Android.

6

Logistikzentren
Niederlassungen
Heizungs- &
Energieberatungs-
zentren

Siebzig tausend m² Lagerfläche

52

ISC Abholmärkte
&
Bäderparadiese

850

Mitarbeiter

*Fünf
hundert
achzig
tausend*

Artikel

300

Mio. Umsatz pa

105

LKWs

0,08%

Fehlerquote

Achtund neunzig

Prozent
Verfügbarkeit